

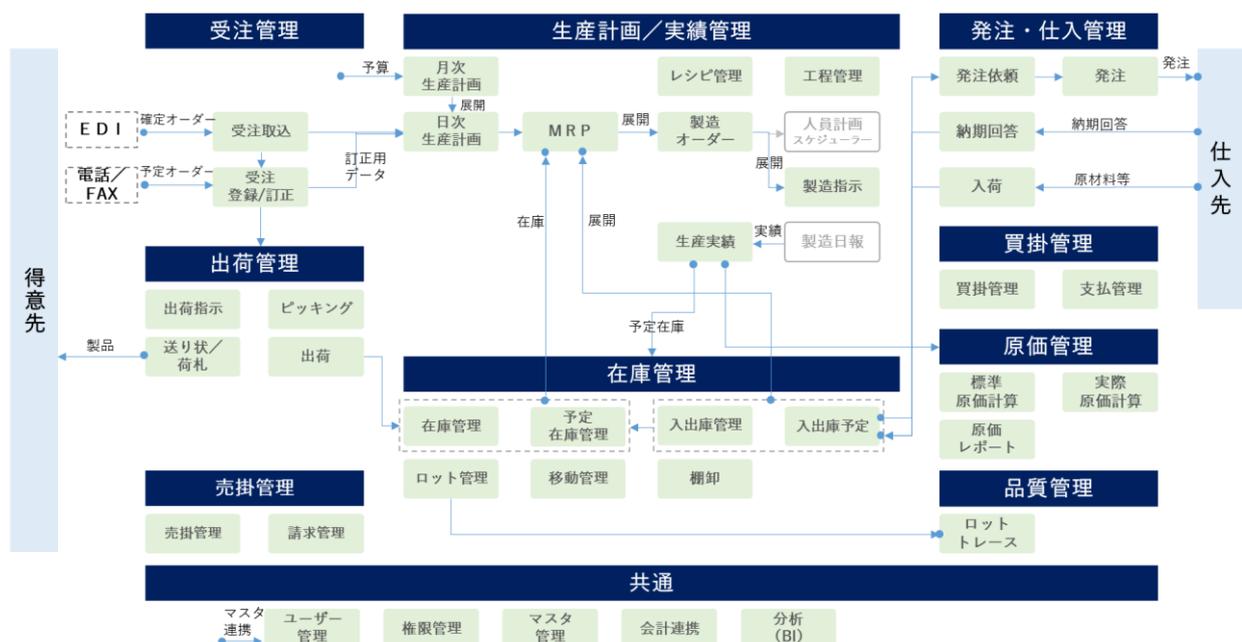
食品製造販売業様向けクラウドERP「TABECLA」に生産管理機能を追加 ～販売・在庫・生産管理をワンストップで～

SCSK北海道株式会社(本社:北海道札幌市、代表取締役社長:石丸 清文、以下 SCSK北海道)は自社開発した中堅・中小企業向けの食品製造販売業向けクラウドERP「TABECLA」(タベクラ)に生産管理機能を追加し2021年9月1日から提供開始しました。

1. 背景

クラウドサービスの利用が一般化されてきた頃、併せて働き方改革やデジタルシフトの波が地方の中堅・中小企業にも押し寄せていました。また、デジタル技術を活用した「既存事業の拡大」「新規事業の創出」といった企業の成長に関わる取り組みが進められていく中、地域創生の一環として北海道の主力産業である食品製造販売業の成長に貢献するため、2017年から受発注機能と販売・在庫機能を標準搭載したクラウド型ERPシステムの提供を開始しました。その後、北海道内複数のお客様にご採用いただき、2020年12月に「TABECLA」として正式リリースしました。この度、多くのご要望を頂いた、お客様における製販分離体制に対応すべく、食品製造工場向けに特化した機能拡張として生産管理機能を標準搭載しました。

2. 製品・サービスの概要



「TABECLA」は在庫管理を軸とし、仕入・生産・出荷業務を一元管理することで部品在庫、製品在庫のリアルタイム管理が可能です。また EC や FAX や電話といった取引先からの受注データの連携はもちろんのこと、自社で生産し直営店にて販売しているお客様においては、店舗から製品の在庫を確認し注文することが可能です。これにより受注から売上・請求管理、仕入先に対する支払管理といった販売管理業務の一元管理を実現しました。モノとカネの流れの両面を管理し、業務として分離した製造部門と販売部門をシステムにて一元管理する構成にて、店舗業務の効率化と工場側の生産精度向上という食品製造販売業務における基幹業務をサポートします。

また、オプションとして提供している BI(分析)機能を活用することで、受発注データや在庫推移、店舗の売上情報など「TABECLA」上にあるデータの見える化と分析が可能になります。

3. 差別化ポイント

システム化計画から業務内容のヒアリングを実施することで、お客様の特殊な業務やご要望に合わせたカスタマイズが可能です。また個別の機能を柔軟に選択することでコストを抑えたスモールスタートでの導入や、システム導入時に掛かる要件定義・導入支援などの初期費用を月額サービス利用料に含めての導入も可能です。

「TABECLA」はお客様と共に成長し続けることをコンセプトとしており、毎月の月次報告会にて上がってくるお客様の要望から標準機能として盛り込めるものは随時アップデートし、他のお客様にも提供しております。これによりお客様の利便性向上と共に製品としても成長し続けることを目指します。

4. 提供価格

月額サービス利用料: 150,000 円～ (最小 50 ユーザ～ クラウド利用料・サービス保守料込)

BI 機能利用料: 6,500 円～ (最小 1 ユーザ～ データストア構築費用別途)

5. 導入事例

「松尾ジンギスカン」を展開しているマツオ様への導入事例を以下に掲載しております。

URL: <https://www.frontgate.jp/3017>

SCSK北海道について

SCSK北海道は、SCSKグループのバックボーンのもと、最新技術や高度な業務スキル、北海道という地域の特性を活かした先進的なソリューションを持ち、コンサルティングからシステム開発、検証サービス、IT インフラ構築、IT マネジメント、IT ハード・ソフト販売、BPO(ビジネス・プロセス・アウトソーシング)まで、ビジネスに必要なすべての IT サービスをフルラインアップで提供し、北海道のみならず、国内外の企業の皆さまのビジネス拡大をご支援いたします。

URL: <http://www.scsk-hokkaido.co.jp/>

本件に関するお問い合わせ先

【製品・サービスに関するお問い合わせ先】

SCSK北海道株式会社 営業部 石川

TEL:011-206-3700 E-mail: sales@scsk-hokkaido.co.jp

【報道関係お問い合わせ先】

SCSK北海道株式会社 管理部 嶋田

TEL:011-206-3700

※ 掲載されている会社名およびサービス名はすべて当社の商標または登録商標です。